

**Śródroczne sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A.  
za III kwartał 2011 roku  
sporządzone zgodnie  
z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej**

## 1. Wstęp

Niniejszy raport kwartalny „ATLANTA POLAND” S.A. sporządzony za III kwartał 2011 roku zawiera:

- skrócone sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A. sporządzone za okres od dnia 01.07.2011 roku do dnia 30.09.2011 roku w tym: sprawozdanie z sytuacji finansowej, sprawozdanie z całkowitych dochodów, sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz sprawozdanie z przepływów pieniężnych wraz z danymi porównawczymi,
- informacje dodatkowe zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19.02.2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim,

### Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) oraz MSSF zatwierdzonymi przez Unię Europejską (UE). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem wyceny niektórych aktywów trwałych oraz aktywów finansowych, które zgodnie z MSSF wyceniane są według wartości godziwej.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń przez Zarząd, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo iż, przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu, rzeczywiste wyniki mogą różnić się od przewidywanych.

## 2. Informacje ogólne, wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych

Podstawowym przedmiotem działalności „ATLANTA POLAND” S.A., zgodnie ze Statutem jest:

- produkcja artykułów spożywczych i napojów (PKD 1039)
- handel hurtowy i komisowy, z wyjątkiem handlu pojazdami mechanicznymi i motocyklami, oraz
- handel detaliczny, z wyjątkiem sprzedaży pojazdów mechanicznych i motocykli

„ATLANTA POLAND” S.A. jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym w Gdańsku, pod numerem KRS 0000162799 przez VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (wpis dnia 26 maja 2003 roku), posługującą się numerem identyfikacji podatkowej NIP : 583-00-13-129 nadanym przez Pierwszy Urząd Skarbowy w Gdańsku.

Spółka posiada numer statystyczny REGON 190297892.

Siedziba Spółki mieści się na ul. Załogowej 17, 80-557 Gdańsk

Kapitał akcyjny jednostki wynosi: 6.091.904,00 zł

„ATLANTA POLAND” S.A. powstała na skutek przekształcenia „ATLANTA POLAND” Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Gdańsku w spółkę akcyjną. „ATLANTA POLAND” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością została zawiązana aktem założycielskim z dnia 25 października 1993r. przez Dariusza Mazura. Przekształcenie „ATLANTA POLAND” Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną nastąpiło 1 lipca 1999 roku.

W styczniu 2005 roku „ATLANTA POLAND” S.A. zadebiutowała na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych, stając się spółką publiczną. Według klasyfikacji Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie Spółka działa w sektorze handlowym.

„ATLANTA POLAND” S.A. zajmuje się handlem surowcami do produkcji cukierniczej i piekarniczej, a od 1998 roku również przetwórstwem orzechów, które polega na ich oczyszczaniu, prażeniu w wysokiej temperaturze lub smażeniu w oleju, blanszowaniu, sortowaniu, krojeniu i pakowaniu próżniowym. Ponadto Spółka wytwarza masy: marcepanową i arachipanową oraz miązgę z orzechów ziemnych, laskowych i sezamu.

W swojej ofercie Spółka posiada pełną gamę bakalii, które stanowią około 25 pozycji, jednakże liczba asortymentu wzrasta ponad trzykrotnie biorąc pod uwagę kalibrą i kraje pochodzenia towarów. Główną pozycję

w ofercie Spółki stanowią orzechy, które łącznie – nieprzetworzone oraz przetworzone mają 40% udział w sprzedaży.

W dniu 14 sierpnia 2009r. Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji połączenia „ATLANTA POLAND” S.A. (spółka przejmująca) z jej spółką zależną tj. Bakal Center Sp. z o.o. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej (spółka przejmowana).

W związku z powyższym, począwszy od 14 sierpnia 2009r., działalność „ATLANTA POLAND” S.A. obejmuje również konfekcjonowanie bakalii, owoców suszonych oraz orzechów a także sprzedaż realizowaną na rynku detalicznym, w tym w szczególności do sieci super i hipermarketów, sieci dyskontowych oraz placówek handlowych typu cash&carry. Działalność detaliczna prowadzona jest w Zakładzie Produkcyjnym Bakalii Konfekcjonowanych w Dąbrowie Górniczej.

## 3. Część finansowa raportu

## 3.1. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe	III kwartały	III kwartały	III kwartały	III kwartały
	2011	2010	2011	2010
	w tys. PLN		w tys. EURO	
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	142 390	110 028	34 422	27 488
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 720	3 452	2 592	862
III. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	10 019	2 119	2 422	529
IV. Zysk (strata) netto	8 026	1 622	1 940	405
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-188	1 654	-45	413
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-7 876	-2 263	-1 904	-565
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	7 943	-1 600	1 920	-400
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	-121	-2 209	-29	-552
IX. Aktywa razem	120 931	100 613	27 415	25 235
X. Zobowiązania długoterminowe	59 679	6 748	13 529	1 692
XI. Zobowiązania krótkoterminowe	12 926	57 821	2 930	14 502
XII. Kapitał własny	48 326	36 044	10 955	9 040
XIII. Kapitał podstawowy	6 092	6 092	1 381	1 528
XIV. Liczba akcji	6 091 904	6 091 904	6 091 904	6 091 904
XV. Podstawowy i rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	1,32	0,27	0,32	0,07
XVI. Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	7,93	5,92	1,80	1,48

### 3.2. Sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A.

#### 3.2.1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

tys. zł

	Stan na 30 września 2011 r.	Stan na 30 czerwca 2011 r.	Stan na 31 grudnia 2010 r.	Stan na 30 września 2010 r.
<b>AKTYWA</b>				
<i>I. Aktywa trwałe</i>	<b>30 026</b>	<b>25 953</b>	<b>23 715</b>	<b>22 861</b>
1. Rzeczowe aktywa trwałe	27 775	23 786	21 433	20 733
2. Wartości niematerialne	1 420	1 435	1 452	1 458
3. Inwestycje długoterminowe	132	132	132	132
4. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	700	600	698	538
<i>II. Aktywa obrotowe</i>	<b>90 904</b>	<b>80 117</b>	<b>93 665</b>	<b>77 837</b>
1. Zapasy	40 199	34 685	32 513	30 637
2. Należności handlowe	47 857	39 593	54 313	36 937
3. Należności z tytułu podatku dochodowego		0	0	85
4. Należności krótkoterminowe pozostałe	668	4 478	4 538	3 120
5. Aktywa finansowe		0	0	3 364
6. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2181	1 361	2 301	1 032
7. Aktywa trwałe zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży		0	0	2577
<b>A k t y w a r a z e m</b>	<b>120 931</b>	<b>106 070</b>	<b>117 380</b>	<b>100 613</b>
<b>PASYWA</b>				
<i>I. Kapitał własny</i>	<b>48 326</b>	<b>45 021</b>	<b>40 300</b>	<b>36 044</b>
1. Kapitał podstawowy	6 092	6 092	6 092	6 092
2. Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	12 929	12 929	12 929	12 929
3. Kapitał zapasowy	22 685	22 685	22 685	22 685
4. Kapitał z aktualizacji wyceny	4 844	6 022	6 022	6 022
5. Kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej	495	495	495	495
6. Pozostały kapitał rezerwowy	8 590	8 590	8 590	8 590
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-15 334	-15 341	-21 219	-22 391
8. Zysk (strata) netto	8 026	4 721	5 878	1 622
<i>II. Zobowiązania długoterminowe</i>	<b>59 679</b>	<b>49 020</b>	<b>6 045</b>	<b>6 748</b>
1. Kredyty i pożyczki	57 327	46 701	3 678	3 936
2. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 136	2 104	2 016	2 458
3. Zobowiązania długoterminowe inne	198	198	334	337
4. Rezerwa na świadczenia pracownicze	17	17	17	17
<i>III. Zobowiązania krótkoterminowe</i>	<b>12 926</b>	<b>12 029</b>	<b>71 035</b>	<b>57 821</b>
1. Kredyty i pożyczki	1 026	1 044	44 860	45 093
2. Zobowiązania handlowe	7 543	7 983	21 635	6 514
3. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	571	82	845	0
4. Zobowiązania krótkoterminowe pozostałe	3 783	2 917	3 692	6 211
5. Rezerwa na świadczenia pracownicze	3	3	3	3
<b>P a s y w a r a z e m</b>	<b>120 931</b>	<b>106 070</b>	<b>117 380</b>	<b>100 613</b>

## 3.2.2. Pozycje pozabilansowe

	tys. zł			
	Stan na 30 września 2011 r.	Stan na 30 czerwca 2011 r.	Stan na 31 grudnia 2010 r.	Stan na 30 września 2010 r.
<b>1. Należności warunkowe</b>	<b>10 143</b>	<b>10 153</b>	<b>11 696</b>	<b>7 921</b>
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0	0	0
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0	0	0
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	10 143	10 153	11 696	7 921
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0	0	0
- zastaw na towarach	8 094	8 094	8 094	4 051
- cesja wierzytelności	744	754	2 297	2 565
- umowa przewłaszczenia na zabezpieczenie	1 305	1 305	1 305	1 305
<b>2. Zobowiązania warunkowe</b>	<b>167 404</b>	<b>163 708</b>	<b>163 740</b>	<b>156 850</b>
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0	0	0
- udzielonych gwarancji i poręczeń	0	0	0	0
- hipoteki na majątku własnym jako zabezpieczenie zaciągniętych zobowiązań przez jedn. powiązaną	0	0	0	0
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	<b>167 404</b>	<b>163 708</b>	<b>163 740</b>	<b>156 850</b>
- udzielonych gwarancji i poręczeń	938	300	300	300
- hipoteki na nieruchomościach	69 210	69 210	69 210	69 210
- zastaw towarów	29 000	29 000	29 000	24 000
- zastaw rzeczowych aktywów trwałych	6 644	6 644	6 644	6 644
- cesja praw z polis ubezpieczeniowych	53 678	53 678	53 678	53 678
- cesja należności handlowych	7 934	4 876	4 098	3 018
- zastaw rejestrowy na aktywie finansowym	0	0	0	0
<b>Pozycje pozabilansowe, razem</b>	<b>177 547</b>	<b>173 861</b>	<b>175 436</b>	<b>164 771</b>

3.2.3. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

tys. zł

	za 3 miesiące kończące się 30 września 2011 r.	za 9 miesięcy kończących się 30 września 2011 r	za 3 miesiące kończące się 30 września 2010 r.	za 9 miesięcy kończących się 30 września 2010 r
<b>I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>49 817</b>	<b>142 390</b>	<b>36 813</b>	<b>110 028</b>
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	26 907	69 535	14 174	41 251
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	22 910	72 855	22 639	68 777
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>39 173</b>	<b>113 790</b>	<b>30 545</b>	<b>89 400</b>
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	19 559	52 973	11 142	32 290
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	19 614	60 817	19 403	57 110
<b>III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)</b>	<b>10 645</b>	<b>28 601</b>	<b>6 268</b>	<b>20 628</b>
1. Pozostałe przychody operacyjne	184	316	185	722
2. Koszty sprzedaży	4 005	12 100	3 797	12 074
3. Koszty ogólnego zarządu	1 950	5 458	1 483	4 262
4. Pozostałe koszty operacyjne	108	638	108	1 561
<b>IV. Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>4 765</b>	<b>10 720</b>	<b>1 064</b>	<b>3 452</b>
1. Przychody finansowe	179	1 152	34	470
2. Koszty finansowe	704	1 853	768	1 803
<b>V. Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>4 240</b>	<b>10 019</b>	<b>330</b>	<b>2 119</b>
VI. Podatek dochodowy	935	1 993	17	497
<b>VII. Zysk ( strata ) netto</b>	<b>3 305</b>	<b>8026</b>	<b>313</b>	<b>1 622</b>
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)		6 091 904		6 091 904
Podstawowy i rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1,32		0,27

<b>VIII. Zysk (strata) netto</b>	<b>3 305</b>	<b>8026</b>	<b>313</b>	<b>1 622</b>
<b>IX. Inne całkowite dochody za okres</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
1. Zmiany z tytułu przeszacowania środków trwałych	0	0	0	0
2. Zyski i straty aktuarialne	0	0	0	0
3. Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej	0	0	0	0
4. Zyski/straty z tytułu przeszacowania aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0	0	0
5. Efektywna część zysków i strat związana z zabezpieczeniem przepływów pieniężnych	0	0	0	0
6. Podatek dochodowy dotyczący składników innych całkowitych dochodów	0	0	0	0
Inne całkowite dochody ogółem za dany rok po opodatkowaniu	0	0	0	0
<b>X. Całkowite dochody ogółem</b>	<b>3 305</b>	<b>8026</b>	<b>313</b>	<b>1 622</b>

3.2.4. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

tys. zł

	Kapitał podstawowy	Pozostałe					Zyski zatrzymane	Zysk/strata netto okresu	Kapitały ogółem
	Kapitał podstawowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej	Pozostały kapitał rezerwowy	Zysk/Strata z lat ubiegłych	Zysk/strata netto okresu	Kapitały ogółem
<b>Stan na 01 stycznia 2011 r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>4 850</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-21 219</b>	<b>5 878</b>	<b>40 300</b>
Zysk/strata netto okresu								8 026	8 026
Podział zysku za 2009 rok							5 878	-5 878	0
<b>Na dzień 30 września 2011r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>4 850</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-15 341</b>	<b>8 026</b>	<b>48 326</b>
<b>Stan na 01 lipca 2011 r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>4 850</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-15 341</b>	<b>4 721</b>	<b>45 021</b>
Zysk/strata netto okresu								3 305	3 305
<b>Na dzień 30 września 2011r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>6 022</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-15 341</b>	<b>8 026</b>	<b>48 326</b>
<b>Stan na 01 stycznia 2010 r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>6 022</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-27 231</b>	<b>4 840</b>	<b>34 422</b>
Zysk/strata netto za rok obrotowy								5 878	5 878
Podział zysku za rok 2009							4 840	-4 840	0
Korekta w związku ze sprzedażą przeszacowanych aktywów trwałych				-1 172			1 172		0
<b>Na dzień 31 grudnia 2010 r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>4 850</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-21 219</b>	<b>5 878</b>	<b>40 300</b>
<b>Stan na 01 stycznia 2010 r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>6 022</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-27 231</b>	<b>4 840</b>	<b>34 422</b>
Zysk/strata netto okresu								1 622	1 622
Podział zysku za 2009 rok							4 840	-4 840	0
<b>Na dzień 30 września 2010r.</b>	<b>6 092</b>	<b>12 929</b>	<b>22 685</b>	<b>6 022</b>	<b>495</b>	<b>8 590</b>	<b>-22 391</b>	<b>1 622</b>	<b>36 044</b>



3.2.5. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	tys. zł			
	za 3 miesiące kończące się 30 września 2011 r.	za 9 miesięcy kończących się 30 września 2011 r	za 3 miesiące kończące się 30 września 2010 r.	za 9 miesięcy kończących się 30 września 2010 r
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej (metoda pośrednia)</b>				
<b>I. Zysk (strata) netto przed opodatkowaniem</b>	<b>4 240</b>	<b>10 019</b>	<b>330</b>	<b>2 119</b>
II. Korekty razem	-8 828	-10 206	172	-465
1. Amortyzacja	518	1 566	481	1 492
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	0		0	0
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	697	1 829	495	1 510
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	0		0	-9
5. Zmiana stanu rezerw	435	-123	-100	-1 074
6. Zmiana stanu zapasów	-5 514	-7 686	-226	-9 028
7. Zmiana stanu należności	-4 488	10 291	-5 485	2 936
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-2 089	-16 909	5 029	4 178
9 Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	35	37	-22	-43
10. Podatek zapłacony	1578	789	0	-426
11. Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0	0	0
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>-4 589</b>	<b>-188</b>	<b>502</b>	<b>1 654</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>-604</b>	<b>17</b>
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	12	12	0	17
2. Z aktywów finansowych	0	0	-604	0
<b>II. Wydatki</b>	<b>4 504</b>	<b>7 888</b>	<b>1 662</b>	<b>2 280</b>
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4 504	7 888	260	878
2. Z aktywów finansowych	0	0	1 402	1 402
<b>IV. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-4 492</b>	<b>-7 876</b>	<b>-2 266</b>	<b>-2 263</b>
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>10 585</b>	<b>10 585</b>	<b>666</b>	<b>666</b>
1. Kredyty i pożyczki	10 585	10 585	666	666
2. Inne wpływy finansowe	0		0	
<b>II. Wydatki</b>	<b>685</b>	<b>2 642</b>	<b>-767</b>	<b>2 266</b>
1. Spłaty kredytów i pożyczek	-23	770	-1 282	696
2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	11	43	21	61
3. Odsetki	697	1 829	495	1 510
<b>V. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I - II)</b>	<b>9 900</b>	<b>7 943</b>	<b>1 433</b>	<b>-1 600</b>
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III +/- B.III +/- C.III)	819	-121	-331	-2 209
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 361</b>	<b>2 301</b>	<b>0</b>	<b>3 241</b>
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D)	2 181	2 181	-331	1 032

### 3.2.6. Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności

Od dnia 01.01.2009 roku MSSF 8 zastępuje MSR 14 “Sprawozdawczość segmentów działalności” i wymaga „podejścia zarządczego” do sprawozdawczości segmentów, zgodnie z którym informacje o segmencie są przedstawiane na tej samej podstawie, co zastosowana do celów sprawozdawczości wewnętrznej.

Działalność „ATLANTA POLAND” kwalifikuje się do wydzielenia segmentów operacyjnych zgodnie z MSSF 8.

„ATLANTA POLAND” S.A. prowadzi działalność w trzech podstawowych obszarach:

- I – sprzedaż hurtowa surowców – dotyczy hurtowej sprzedaży bakalii nieprzetworzonych,
- II – sprzedaż hurtowa produktów przetworzonych – dotyczy hurtowej sprzedaży masy marcepanowej, arachipanowej, past z orzechów oraz bakalii (w tym przede wszystkim orzechów ziemnych, laskowych, migdałów i fistaszków) przetworzonych, a więc poddanych procesom prażenia w wysokiej temperaturze lub smażenia w oleju, blanszowania, sortowania i krojenia,
- III – sprzedaż detaliczna surowców-dotyczy detalicznej sprzedaży bakalii, owoców suszonych, orzechów oraz owoców w puszkach.

Dla celów zarządczych wyniki „ATLANTA POLAND” S.A. prezentowane są w podziale na segmenty, które pokrywają się z obszarami działalności w ramach branży produkcja i handel artykułami spożywczymi. Istnieją zatem następujące sprawozdawcze segmenty operacyjne:

- sprzedaż hurtowa,
- sprzedaż detaliczna,

Podział ten odpowiada strukturze zarządczej Spółki. Zarząd monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów, oceny skutków tej alokacji oraz wyników działalności. Podstawą oceny wyników działalności jest wynik brutto na sprzedaży segmentów pomniejszony o koszty sprzedaży segmentów. Koszty ogólnego zarządu, pozostałe przychody i koszty operacyjne, przychody i koszty finansowe oraz podatek dochodowy są monitorowane na poziomie Spółki i nie ma miejsca ich alokacja do poszczególnych segmentów.

Spółka prowadzi działalność wyłącznie na terytorium Polski, gdzie znajdują się wszystkie jej aktywa, nie wydziela się segmentów operacyjnych związanych ze sprzedażą wg kryterium geograficznego.

Poniższa tabela przedstawia informacje na temat przychodów oraz zysku / (straty) w odniesieniu do segmentów operacyjnych „ATLANTA POLAND” S.A. za okresy trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych odpowiednio 30 września 2011 i 30 września 2010 roku.

	za 3 miesiące kończące się 30 września 2011r		za 3 miesiące kończące się 30 września 2010r	
	segment hurtowy	segment detaliczny	segment hurtowy	segment detaliczny
Przychody netto ze sprzedaży	39 095	10 722	32 914	3 899
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	30 508	8 664	27 683	2 867
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	8 586	2 059	5 231	1 032
Koszty sprzedaży	2 779	1 222	2 828	1 056
Zysk (strata) wg segmentów działalności	5 807	837	2 403	-24

	za 9 miesięcy kończących się 30 września 2011r		za 9 miesięcy kończących się 30 września 2010r	
	segment hurtowy	segment detaliczny	segment hurtowy	segment detaliczny
Przychody netto ze sprzedaży	109 761	32 629	95 317	14 710
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	88 132	25 657	78 871	10 529
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	21 629	6 972	16 446	4 181
Koszty sprzedaży	8 605	3 491	8 437	3 636
Zysk (strata) wg segmentów działalności	13 024	3 481	8 009	545

#### 4. Zasady przyjęte przy sporządzeniu raportu kwartalnego

##### 4.1. Zasady rachunkowości

###### Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są rozpoznawane, jeśli jest prawdopodobne, że w przyszłości spowodują one wpływ do Spółki korzyści ekonomicznych, które mogą być bezpośrednio powiązane z tymi aktywami.

Początkowe ujęcie wartości niematerialnych następuje według cen nabycia lub kosztu wytworzenia.

Po początkowym ujęciu wartości niematerialne wyceniane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o dokonane skumulowane umorzenie (z wyjątkiem prawa wieczystego użytkowania gruntów) oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

###### a) *wartość firmy*

Na dzień przejścia wartość firmy ujmuje się jako składnik aktywów oraz początkowo wycenia według jej ceny nabycia, stanowiącej nadwyżkę kosztu przejścia nad wartością godziwą udziału Spółki w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej ujętych w wartości godziwej na ten dzień, z wyjątkiem aktywów trwałych (lub grup aktywów przeznaczonych do zbycia) sklasyfikowanych jako „przeznaczone do sprzedaży” zgodnie z MSSF 5 – Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana, które ujmuje się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy wycenia się według ceny nabycia pomniejszonej o łączne dotychczasowe odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Wartości firmy nie amortyzuje się.

Wartość firmy przynajmniej raz w roku poddawana jest testowi na utratę wartości a skutki utraty wartości odnoszone są w ciężar rachunku zysków i strat i nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach.

Wartość firmy z przejścia jednostki zależnej ujmuje się w ramach wartości niematerialnych.

###### b) *znaki towarowe i licencje*

Znaki towarowe i licencje posiadają ograniczone (skończone) okresy ekonomicznej użyteczności i wykazywane są w bilansie według kosztu historycznego pomniejszonego o dotychczasowe umorzenie.

Spółka wykazuje w sprawozdaniu w wartościach niematerialnych znak towarowy Bakal Center Sp. z o.o., który amortyzowany jest metodą liniową a szacowany okres użytkowania wynosi 20 lat.

Z uwagi na charakter działalności jednostki, dużej konkurencji na rynku sprzedaży bakalii oraz analizie różnych czynników ekonomicznych jednostka uważa, iż jest to maksymalny, bezpieczny okres wykorzystania znaku towarowego, który będzie wypracowywać przyszłe wpływy środków pieniężnych.

###### c) *oprogramowania komputerowe*

Zakupione licencje na oprogramowania komputerowe aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego .

Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

Amortyzację nalicza się metodą liniową a przewidywany okres ekonomicznej użyteczności wynosi 5 lat.

Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych są weryfikowane na koniec każdego roku obrotowego a ewentualne zmiany w okresie użytkowania lub oczekiwanych korzyściach ekonomicznych są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji z efektem od początku następnego roku obrotowego.

Spółka dokonała weryfikacji stosowanych stawek umorzeniowych na dzień przekształcenia sprawozdania finansowego na zasady zgodne z MSSF i dokonała zmian tych stawek zgodnie z okresem ekonomicznej użyteczności.

#### Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie powinny być testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej.

Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną.

Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej.

Aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

#### Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe są wyceniane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy umorzeniowe (amortyzację) oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Na dzień przekształcenia sprawozdania finansowego na zasady zgodne z MSR rzeczowe aktywa trwałe zostały wycenione do wartości godziwej, bazując na przeprowadzonych wycenach dokonywanych przez niezależnych rzeczoznawców majątkowych.

Na dzień aktualizacji wyceny umorzenie jest eliminowane poprzez pomniejszenie wartości bilansowej brutto danego składnika aktywów, natomiast jego wartość netto jest przeszacowywana do poziomu wynikającego z aktualizacji wyceny.

Wartość początkowa rzeczowych aktywów trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększone o koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania.

Zgodnie z zasadą ujmowania, nie zwiększa się wartości bilansowej pozycji rzeczowych aktywów trwałych o koszty bieżącego utrzymania. Koszty te ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia i wpływają na wynik finansowy okresu, którego dotyczą.

W stosunku do gruntów, budynków i budowli oraz środków transportu, zastosowano wartość godziwą jako kosztu zakładanego (domniemanego) na dzień przejścia na MSSF.

Pozostałe rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie.

Koszt historyczny uwzględnia wydatki bezpośrednio związane z nabyciem danych aktywów.

Środki trwałe, w tym ich komponenty, są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności, który przedstawia się następująco:

▪ grunty własne	40 lat*
▪ budynki i budowle	45-50 lat
▪ urządzenia techniczne i maszyny	6-30 %
▪ środki transportu	14-40%
▪ pozostałe środki trwałe	10-20%

\* Przyjęty okres ekonomicznej użyteczności dla gruntów własnych poprzedzony został konsultacjami przeprowadzonymi z rzeczoznawcą majątkowym i uznany przez jednostkę jako zasadny i właściwy.

Środki o wartości równej lub niższej niż 1.000 PLN odpisuje się w całości z chwilą oddania do używania.

Zwiększenia wartości bilansowej rzeczowych aktywów trwałych z tytułu aktualizacji wyceny, dokonanej na dzień przejścia na MSSF, powiększają pozostałe kapitały w ramach kapitału własnego. Zmniejszenia kompensujące wcześniejsze zwiększenia dotyczące tego samego środka trwałego pomniejszają kapitał powstały z wyceny w wartości godziwej.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie dokonania takiego usunięcia. W przypadku zbycia przeszacowanych środków trwałych kwotą aktualizacji ujętą w pozostałych kapitałach odnosi się na niepodzielony wynik finansowy.

Wartość końcową okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się i w razie konieczności koryguje od początku następnego roku.

#### Prawo wieczystego użytkowania

Spółka aktywnie i wykazuje jako składnik rzeczowych aktywów trwałych prawo wieczystego użytkowania gruntów. Korzystając z zapisów paragrafów 16-19 MSSF 1 na moment przejścia prawo wieczystego użytkowania gruntów wykazane jest w kwocie wynikającej z wyceny składnika aktywów do jego wartości godziwej. Wycena do wartości godziwej dokonana jest przez rzeczoznawcę.

Przyjęta wartość godziwa, na dzień przejścia, stała się zakładanym kosztem ustalonym na ten dzień.

Prawo wieczystego użytkowania gruntów nie podlega amortyzacji.

#### Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana

Aktywa trwałe, co do których podjęta zostanie decyzja o ich przeznaczeniu do sprzedaży, wykazywane są w miesiącu w którym zostały spełnione wszystkie warunki określone w MSSF 5 w oddzielnej pozycji bilansu. Aktywa te wyceniane są według niższej z wartości bilansowej oraz wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

#### Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania do użytkowania.

Nakłady poniesione w terminie późniejszym na rzeczowe aktywa trwałe podlegają aktywowaniu tylko wtedy, gdy spełnione są kryteria ujmowania zgodne z MSR 16 par.7. Koszty bieżącego utrzymania tych aktywów ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia. Na koszty bieżącego utrzymania składają się koszty robocizny i koszty zużycia materiałów i mogą obejmować koszty niewielkich części zamiennych. Takie koszty są zazwyczaj ponoszone w celu wykonania remontów i konserwacji poszczególnych pozycji rzeczowych aktywów trwałych.

#### Leasing

Na dzień zawarcia umowy leasingowej następuje klasyfikacja zgodnie z MSR 17 .

Umowy leasingu, które przenoszą na Spółkę zasadniczo ryzyko i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu .Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania .Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

W/w środki trwałe są amortyzowane przez okres trwania umowy leasingowej.

#### Zapasy

Zapasy są to aktywa:

- a) przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej;
- b) będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub
- c) mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług.

Zapasy materiałów, surowców wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z kwot jest niższa.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest to różnica między szacowaną ceną sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej a szacowanymi kosztami wykończenia i kosztami niezbędnymi do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Z dniem 1 stycznia 2008r. „ATLANTA POLAND” S. A. poszerzyła katalog kosztów rodzajowych związanych z produkcją wyrobów własnych w ramach kosztu wytworzenia.

Wyroby gotowe wyceniane są według kosztu wytworzenia, natomiast produkty uboczne w cenie sprzedaży netto. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży pomniejszonej o wszelkie koszty niezbędne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży). Na koszty wytworzenia wyrobów gotowych składają się koszty materiałów, tj. surowców, opakowań, koszty pozostałych materiałów bezpośrednio wykorzystywanych do produkcji (tj. energia, gaz, materiały pomocnicze), koszty robocizny bezpośrednio oraz część kosztów stałych o charakterze pośrednio produkcyjnym, odpowiadających poziomowi tych kosztów przy normalnym wykorzystaniu zdolności produkcyjnych.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów powinny składać się ze wszystkich kosztów zakupu, kosztów przetworzenia oraz innych kosztów poniesionych w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Koszty zakupu zapasów materiałów i surowców składają się z ceny zakupu, ceł importowych i pozostałych podatków (innych niż te możliwe do odzyskania w okresie późniejszym przez jednostkę gospodarczą od urzędów skarbowych) oraz kosztów transportu, załadunku i wyładunku oraz innych kosztów dających się

bezpośrednio przyporządkować do pozyskania wyrobów gotowych, materiałów i usług. Przy określaniu kosztów zakupu odejmuje się opusty, rabaty handlowe i inne podobne pozycje.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów zostaje ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszystkie straty w zapasach ujmowana jest jako koszt okresu, w którym odpis lub straty miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, ujmowane jest jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Proces ujmowania wartości bilansowej sprzedanych zapasów jako kosztów w rachunku zysków i strat zapewnia współmierne ujęcie przychodów i kosztów.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się z zastosowaniem metody średniej ważonej.

Według metody średniej ważonej cenę nabycia lub koszt wytworzenia każdej pozycji oblicza się na podstawie średniej ważonej cen nabycia i/lub kosztów wytworzenia podobnych pozycji zapasów na początku okresu oraz cen nabycia i/lub kosztów wytworzenia podobnych pozycji zapasów zakupionych bądź wyprodukowanych w ciągu okresu. Średnia może być wyliczana okresowo lub za każdym razem po otrzymaniu nowej dostawy, w zależności od okoliczności występujących w jednostce gospodarczej.

#### Należności handlowe oraz pozostałe

Należności i pożyczki to nie zaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nie notowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Należności i pożyczki są ujmowane w bilansie jako „należności z tyt. dostaw i usług” oraz „pozostałe należności”.

Należności handlowe ujmuje się według wartości godziwej, pomniejszanej o ew. odpis z tytułu utraty wartości.

Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie otrzymać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności.

Odpis na należności wątpliwe jest zaliczany w ciężar rachunku zysków i strat w momencie stwierdzenia nieściągalności, odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych w zależności od rodzaju należności, której dotyczy odpis.

Do pozostałych należności Spółka zalicza udzielone pożyczki, które na dzień bilansowy wyceniane są w wartości godziwej.

#### Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walucie obcej są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, tj. odpowiednio po kursie:

- kupna/sprzedaży walut stosowanym przez bank, za pośrednictwem którego następuje transakcja kupna/sprzedaży walut oraz regulowanie zapłaty należności i zobowiązań
- średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień chyba, że w innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach obcych są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów i kosztów finansowych.

Różnice kursowe z tytułu wyceny niepieniężnych aktywów i zobowiązań finansowych wykazuje się w ramach zysków i strat z tytułu zmian wartości godziwej.

Spółka nie posiada zagranicznych jednostek zależnych, w związku z tym walutą funkcjonalną dla niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

#### Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i kasie oraz lokaty krótkoterminowe przechowywane do terminu zapadalności wykazywane w bilansie wyceniane są według wartości nominalnej.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych pozycja środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych składa się z gotówki w kasie, na rachunku bieżącym oraz lokat bankowych z terminem zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, pomniejszonych o niespłacone kredyty w rachunkach bieżących.

#### Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych, zalicza się do nich m.in. koszty ubezpieczenia majątku.

Bierne rozliczenia okresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

### Kapitały własne

Kapitały własne ujmują się w wartości nominalnej, wg rodzajów i zasad określonych przepisami prawa i statutu. Kapitał zakładowy - wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Kapitał zapasowy - tworzy się z podziału zysku, przeniesienia z kapitału rezerwowego

Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej – powstaje w wyniku różnicy między wartością godziwą uzyskanej zapłaty i wartością nominalną akcji, pomniejszonej o koszty emisji.

Kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej – kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej odzwierciedla wartość godziwą przyznanych opcji.

Kapitał rezerwowo z aktualizacji wyceny - kapitał powstały w wyniku przeszacowania środków trwałych. W przypadku zbycia składnika majątku objętego aktualizacją odpowiednią część kapitału rezerwowego przenosi się na kapitał zapasowy.

Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe- tworzy się z podziału zysku.

Kapitał mniejszości – tworzy się w oparciu o posiadane udziały udziałowców mniejszościowych w kapitale zakładowym jednostki zależnej.

### Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług - w ciągu roku wycenia się wg wartości nominalnej (z dnia ich powstania), a na dzień bilansowy wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania wyrażone w walutach obcych ujmują się w trakcie roku po kursie wynikającym z dokumentów SAD (dotyczy transakcji pozaunijnych) oraz po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez NBP (dotyczy transakcji wewnątrzunijnych).

Zobowiązania finansowe, z tytułu kredytów krótko i długoterminowych, w tym w rachunku bieżącym i odnawialnych, na dzień bilansowy zaprezentowane w kwocie wymagającej zapłaty.

Na dzień bilansowy zobowiązania wyrażone w walutach obcych wyceniane są po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe powstałe na dzień wyceny ujmują się odpowiednio w kosztach lub przychodach finansowych.

### Świadczenia pracownicze

#### *\* Zobowiązania emerytalne*

Rezerwa na świadczenia pracownicze została utworzona i ujęta w sprawozdaniu finansowym za 2008 rok. Odprawy emerytalne wypłacane są pracownikom uprawnionym w momencie przejścia na emeryturę lub rentę i wynikają z odrębnych ustaw. Zobowiązanie bilansowe z tytułu świadczeń emerytalnych wyliczone jest przez aktuarium. Wyceny dokonuje się poprzez określenie salda początkowego zobowiązań na dzień bilansowy z tytułu przewidywanych przyszłych wypłat świadczeń, zgodnie z wytycznymi MSR nr 19 „Świadczenia pracownicze”. Obliczeń dokonuje się w sposób aktuarialny przy zastosowaniu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych

Do kalkulacji rezerw przyjęto założenia :

- długookresową roczną stopę wzrostu wynagrodzeń na poziomie 5%, co stanowi realną stopę wzrostu wynagrodzeń w wysokości 2,5 % oraz długookresową roczną stopę inflacji na poziomie 2,5 % (cel inflacyjny NBP).
- do dyskontowania przyszłych wypłat świadczeń przyjęto stopę dyskontową w wysokości 5,5% tj. na poziomie rentowności najbezpieczniejszych długoterminowych papierów wartościowych notowanych na rynku kapitałowym wg. stanu na dzień bilansowy
- uwzględniono normalny tryb przejścia na emeryturę oraz umieralność i prawdopodobieństwo dożycia (zgodnie z tablicami życia 2007)

Rezerwa na świadczenia pracownicze kształtowała się na poziomie 17 tys. zł.

### Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazywane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty i rozpoznawane w kosztach finansowych lub kosztach operacyjnych.

Kwota, na którą tworzona jest rezerwa powinna być najbardziej właściwym szacunkiem nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na dzień bilansowy. Stan rezerw weryfikuje się na każdy dzień bilansowy i jest korygowany w celu odzwierciedlenia bieżącego, najbardziej właściwego szacunku. Jeśli przestało być prawdopodobne, że wystąpienie wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne będzie

niezbędne do wypełnienia obowiązku, to należy rozwiązać rezerwę. Rezerwę tworzy się również, jeśli jednostka jest stroną umowy rodzącej obciążenia. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe.

Rezerwy tworzy się na: wartość niewykorzystanych urlopów, koszty usług obcych, pozostałe.

#### Przychody

**Przychody** ze sprzedaży są ujmowane w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów i usług w zwykłym toku działalności Spółki. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, zwroty, rabaty i upusty.

Przychody ujmuje się w następujący sposób:

##### *a) sprzedaż towarów*

przychody ze sprzedaży towarów ujmuje się jeśli jednostka przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów oraz gdy nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli, kwotę przychodów można oszacować w wiarygodny sposób, istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji oraz koszty poniesione i te, które zostaną poniesione przez jednostkę w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody i koszty, które dotyczą tej samej transakcji ujmowane są równolegle (współmierność przychodów i kosztów).

##### *b) świadczenie usług*

przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane tylko wówczas, gdy istnieje prawdopodobieństwo uzyskania przez jednostkę gospodarczą korzyści ekonomicznych z tytułu przeprowadzonej transakcji, kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmuje się w okresie, w którym świadczone usługi w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac.

##### *c) odsetki, tantiemy i dywidendy*

przychody z tytułu odsetek ujmowane są tylko wówczas, gdy istnieje prawdopodobieństwo uzyskania przez jednostkę gospodarczą korzyści ekonomicznych z tytułu przeprowadzonej transakcji, kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody z tytułu odsetek ujmuje się proporcjonalnie do upływu czasu metoda efektywnej stopy procentowej. Tantiemy, jeśli występują, ujmuje się według zasady memoriałowej, zgodnie z treścią ekonomiczną stosownej umowy.

Dywidendy, jeśli występują, ujmuje się w momencie ustalenia praw udziałowców do ich otrzymania.

#### **Koszty** prowadzone są w układzie rodzajowym.

Koszty sprzedanych towarów i materiałów dotyczą kosztów bezpośrednio z nimi związanych .

Na wynik finansowy wpływ mają także: pozostałe przychody i koszty finansowe z tytułu odsetek, nadwyżki dodatnich lub ujemnych różnic kursowych ; pozostałe przychody i koszty operacyjne z tytułu zysku lub straty ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych, dotacji, kar, grzywien, odszkodowań, darowizn, ustalonych rzeczywistych różnic rezerw, utworzenia lub rozwiązania rezerw.

#### **Podatek dochodowy**

##### *Podatek bieżący*

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się – podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (lub podlegający zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które obowiązywały na dzień bilansowy.

Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów nie podlegających opodatkowaniu oraz kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów.

##### *Odroczony podatek dochodowy*

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, podatek odroczony jest obliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi .



Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi.

Wykazana w rachunku zysków i strat część podatku odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczone wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

#### Zysk na akcje

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

#### Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe w momencie wprowadzenia do ksiąg rachunkowych są wyceniane według kosztu (ceny nabycia), stanowiącego wartość godziwą uiszczonej zapłaty. Instrumenty finansowe ujmuje się na dzień zawarcia transakcji. Użyta metoda jest stosowana konsekwentnie dla wszystkich transakcji kupna i sprzedaży aktywów finansowych należących do tej samej kategorii aktywów finansowych. Dniem zawarcia transakcji jest dzień, w którym jednostka zobowiązuje się do zakupu lub sprzedaży składnika aktywów. Rachunkowość na dzień zawarcia transakcji odnosi się do ujęcia składnika aktywów, który jednostka ma otrzymać, jak też ujęcia zobowiązania do zapłaty za ten składnik na dzień zawarcia transakcji, oraz usunięcia z bilansu sprzedanego składnika aktywów, jak też ujęcia zysku lub straty na transakcji oraz rozpoznanie należności od nabywcy z tytułu płatności w dniu zawarcia transakcji.

Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, krótkoterminowych depozytów bankowych oraz krótkoterminowych kredytów bankowych jest zbliżona do ich wartości bilansowych ze względu na szybką zapadalność tych instrumentów.

Wartość godziwa należności handlowych, pozostałych należności, zobowiązań handlowych oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów jest zbliżona do wartości bilansowych z uwagi na krótkoterminowy charakter.

Długoterminowe kredyty bankowe są zbliżone do wartości bilansowych z uwagi na zmienny charakter ich oprocentowania.

Instrumenty pochodne, z których korzysta Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami stóp procentowych i kursów wymiany walut, to przede wszystkim walutowe kontrakty terminowe typu forward.

Na dzień bilansowy nie rozliczone, zawarte transakcje terminowe wycenia się po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Różnice kursowe powstałe na dzień wyceny ujmuje się odpowiednio w kosztach lub przychodach finansowych.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku Spółka nie posiadała otwartych kontraktów terminowych typu forward.

Łączny zysk osiągnięty za okres 01 stycznia do 31 grudnia 2010 roku na zamkniętych i rozliczonych transakcjach terminowych wyniósł: 861 tys.

Na dzień 30 września 2011 roku Spółka posiadała otwarte kontrakty typu forward.

Data zawarcia kontraktu	data wykupu	kurs z dnia zawarcia umowy	kwota	waluta	wartość w zł	kurs z dnia 30/09/2011	różnica kursów	wartość godziwa
2011-09-16	2011-10-07	3,1100	67 328,94	USD	209 393,00	3,2574	-0,1474	219 317,29
2011-09-26	2011-10-07	3,2550	500 000,00	USD	1 627 500,00	3,2574	-0,0024	1 628 700,00
2011-09-27	2011-10-14	3,2300	500 000,00	USD	1 615 000,00	3,2574	-0,0274	1 628 700,00
2011-09-28	2011-10-14	3,2460	500 000,00	USD	1 623 000,00	3,2574	-0,0114	1 628 700,00
<b>Ogółem</b>			<b>1 567 328,94</b>		<b>5 074 893,00</b>			<b>5 105 417,29</b>

Tabela NBP nr 190/A/NBP/2011 z dnia 2011-09-30,

Wynik zrealizowany na transakcjach typu forward w okresie III kwartału 2011 roku to zysk w wysokości 1.010 tys. zł.

#### 4.3. Kursy EURO użyte do przeliczenia wybranych danych finansowych

Do przeliczeń wartości wybranych pozycji aktywów i pasywów bilansu przyjęto średni kurs EURO ogłoszony przez Prezesa NBP na dzień 30.09.2011 roku równy 4,4112 PLN i na dzień 30.09.2010 roku równy 3,9870 PLN, a do przeliczeń pozycji rachunku zysków i strat oraz przepływów pieniężnych przyjęto: za 2011 rok - kurs stanowiący średnią arytmetyczną średnich kursów EURO ogłoszonych przez Prezesa NBP na ostatni dzień każdego miesiąca I, II i III kwartału 2011 roku równy 4,1366 PLN oraz za 2010 rok - kurs stanowiący średnią arytmetyczną średnich kursów EURO ogłoszonych przez Prezesa NBP na ostatni dzień każdego miesiąca I, II i III kwartału 2010 roku równy 4,0027 PLN

#### 4.4. Informacje o rezerwach i odpisach aktualizujących

Na dzień 30 września 2011 roku rezerwa oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego kształtowały się następująco:

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 30.06.2011	Zmiany w III kwartale	Stan na 30.09.2011
1. podatek od niezrealizowanych dodatnich różnic kursowych	31	37	68
2. z tytułu wyceny środków trwałych, nieruchomości	1 908	-4	1 904
3. inne tytuły	165	-1	164
<b>Razem rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>2 104</b>	<b>32</b>	<b>2 136</b>

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 30.06.2011	Zmiany w III kwartale	Stan na 30.09.2011
1. podatek od utworzonych rezerw i odpisów	580	0	580
2. podatek od niezrealizowanych ujemnych różnic kursowych	17	100	117
3. inne tytuły	3	0	3
<b>Razem aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>600</b>	<b>100</b>	<b>700</b>

Przy tworzeniu aktywów oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego uwzględniono stawkę 19%.

W bilansie rezerwę i aktywo z tytułu podatku odroczonego zaprezentowano w szyku rozwartym.

Zmiany stanu odpisów aktualizujących wartość aktywów Spółki w okresie III-go kwartału 2011 roku przedstawiały się następująco:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 30.06.2011	Zmiany w III kwartale	Stan na 30.09.2011
1. aktualizacja wartości należności	925	39	964
2. aktualizacja wartości zapasów	794	83	877
<b>Razem stan odpisów aktualizujących wartość aktywów</b>	<b>1 719</b>	<b>122</b>	<b>1 841</b>

#### 5. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń „ATLANTA POLAND” S.A. w III kwartale 2011r. wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

W okresie od 1 lipca 2011r. do 30 września 2011 roku „ATLANTA POLAND” S.A. uzyskała:

- przychody ze sprzedaży w wysokości 49 817 tys. zł, tj. wyższe o 13 004 tys. zł w porównaniu z analogicznym okresem 2010 roku,
- zysk brutto ze sprzedaży w wysokości 10 645 tys. zł, tj. wyższy o 4 377 tys. zł w porównaniu z III kwartałem roku ubiegłego,
- zysk na działalności operacyjnej na poziomie 4 765 tys. zł tj. wyższy o 3 701 tys. zł w porównaniu z analogicznym okresem 2010 roku oraz
- zysk netto w wysokości 3 305 tys. zł tj. wyższy o 2 992 tys. zł w porównaniu z III kwartałem roku ubiegłego.

Wolumen sprzedaży Spółki w III kwartale 2011 roku wyniósł 6.504 tys. ton.

„ATLANTA POLAND” S.A. zrealizowała w okresie od 1 lipca do 30 września 2011 roku wielkość eksportu w wysokości 1 127 ton, a udział eksportu w przychodach ze sprzedaży Spółki wyniósł 17,19%.

W III kwartale 2011 roku Spółka poprawiła rentowność uzyskiwaną na działalności operacyjnej brutto – wskaźnik marży brutto ze sprzedaży wyniósł 21,37% (w III kwartale 2010 roku – 17,03%). Wynik z działalności operacyjnej osiągnął poziom 4.765 tys. zł i był wyższy o 3.701 tys. zł w porównaniu z analogicznym okresem 2010 roku. Po uwzględnieniu zdarzeń na działalności finansowej oraz obciążeń z tyt. podatku dochodowego rentowność netto Spółki wyniosła 6,63 % w III kwartale roku bieżącego.

	za 3 miesiące kończące się 30 września 2011 r.	za 3 miesiące kończące się 30 września 2010 r.
<b>I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	<b>49 817</b>	<b>36 813</b>
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów</b>	<b>39 173</b>	<b>30 545</b>
<b>III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży</b>	<b>10 645</b>	<b>6 268</b>
1. Pozostałe przychody operacyjne	184	185
2. Koszty sprzedaży	4 005	3 797
3. Koszty ogólnego zarządu	1 950	1 483
4. Pozostałe koszty operacyjne	108	108
<b>IV. Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>4 765</b>	<b>1 064</b>
1. Przychody finansowe	179	34
2. Koszty finansowe	704	768
<b>V. Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>4 240</b>	<b>330</b>
VI. Podatek dochodowy	935	17
<b>VII. Zysk ( strata ) netto</b>	<b>3 305</b>	<b>313</b>

Spółka za trzy kwartały 2011 roku dokonała sprzedaży za 142 mln zł, co dało 19 414 ton sprzedanych towarów/wyrobów. Poniżej zestawienie zawierające procentową strukturę sprzedaży:

<b>Sprzedaż za trzy kwartały 2011 roku w podziale na:</b>	<b>przychody</b>	<b>wolumen</b>
<b>do sieci handlowych</b>	22,11%	13,71%
<b>hurtowa krajowa</b>	62,83%	70,30%
<b>eksport</b>	15,06%	15,99%
<b>Sprzedaż za trzy kwartały 2010 roku w podziale na:</b>		
<b>do sieci handlowych</b>	13,72%	9,12%
<b>hurtowa krajowa</b>	74,27%	77,59%
<b>eksport</b>	12,01%	13,30%

#### **6. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.**

Nie wystąpiły.

#### **7. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności „ATLANTA POLAND” S.A. w prezentowanym okresie.**

Sprzedaż „ATLANTA POLAND” S.A. podlega zjawisku sezonowości. Sezonowość sprzedaży Spółki pokrywa się z sezonowością rynków zbytu. Okresami wzmożonej sprzedaży bakalii są święta Bożego Narodzenia i Wielkanoc. Latem występuje spadek sprzedaży ze względu na dostępność tanich, świeżych owoców, które są towarem konkurencyjnym dla bakalii.

W związku z powyższym największy wolumen sprzedaży Spółka notuje w czwartym kwartale, natomiast najniższy w miesiącach letnich tj. od czerwca do sierpnia.

#### **8. Istotne wydarzenia po 30 września 2011 roku**

Nie wystąpiły.

#### **9. Transakcje z podmiotami powiązanymi**

ATLANTA POLAND S.A. jest jednostką powiązaną osobowo z:

- Kujawianka Sp. z o.o. z siedzibą we Włocławku,
- Rockfield Jurata Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku
- Rockfield Puck Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku

Powiązanie osobowe z Kujawianka Sp. z o.o. jest poprzez osobę Prezesa Zarządu Spółki Pana Dariusza Mazura, który w Kujawianka Sp. z o.o. na dzień 30 września 2011 roku posiada udziały.

Powiązanie osobowe z Rockfield Jurata Sp. z o.o. jest poprzez osobę Prezesa Zarządu Spółki Pana Dariusza Mazura, który posiada bezpośrednio 10% udziałów w spółce oraz pośrednio jako właściciel Rockfield Trading Ltd.

Powiązanie osobowe z Rockfield Puck Sp. z o.o. jest poprzez osobę Prezesa Zarządu Spółki Pana Dariusza Mazura, który posiada 10% udziałów w spółce oraz pośrednio jako właściciel Rockfield Trading Ltd.

Pan Dariusz Mazur pełni funkcję Prezesa Zarządu w spółkach Rockfield Jurata Sp. z o.o. oraz Rockfield Puck Sp. z o.o.

Wszystkie transakcje pomiędzy jednostkami powiązanymi odbywają się po cenach rynkowych i dotyczą bieżącej działalności operacyjnej.

Transakcje zrealizowane w okresie od 01.07.2011r. do 30.09.2011r przedstawia tabela poniżej (w tys. zł):

	Przychody ze sprzedaży za okres	Koszt sprzedaży za okres	Zakupy w okresie	Należności na 30.09.2011r.	Zobowiązania na 30.09.2011r.
Kujawianka Sp. z o.o.	1 747,63	1 634,00	950,02	10 069,00	0,00
Rockfield Jurata Sp. z o.o.	0,00	0,00	37,37	0,00	-120,54
Rockfield Puck Sp. o.o.	0,00	0,00	0,00	1,46	0,00

Na dzień 30 września 2011 roku należności od Spółki Kujawianka Sp. z o.o. przedstawiały się zgodnie z poniższą tabelą (w tys. zł):

terminowe	do 30 dni	30 - 90 dni	90 - 180 dni	od 180 do 1 roku	powyżej 1 roku	Razem
1 184,00	8 075,19	28,49	781,32	0,00	0,00	10 069,00

Zarząd Spółki uważa, że nie występuje potrzeba dokonania odpisów aktualizujących powyższe należności w związku z posiadanymi zabezpieczeniami na majątku Kujawianka Sp. z o.o., w szczególności na:

- zapasach – wpis rejestrowy z 3.03.2010 roku do kwoty 8.094 tys. zł;
- należnościach – cesja należności wg stanu na 30.09.2011 w wysokości 744 tys. zł;
- środkach trwałych – przewłaszczenie na zabezpieczenie w wysokości 546 tys. zł na dzień 3.03.2010 roku,
- w dniu 4 marca 2011 roku ustanowiono hipotekę łączną na nieruchomości we Włocławku do wysokości 13.500 tys. zł na rzecz „ATLANTA POLAND” S.A.,

co w ocenie Zarządu w wystarczający sposób zabezpiecza należności „ATLANTA POLAND” S.A.

#### 10. Zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji spółki „ATLANTA POLAND” S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Emitenta, akcjonariuszami posiadającymi bezpośrednio lub pośrednio na dzień przekazania raportu co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu „ATLANTA POLAND” S.A. są:

Akcjonariusz	Ilość objętych akcji	Procentowy udział w kapitale akcyjnym	Liczba głosów na WZ	Procentowy udział w głosach na WZ
Rockfield Trading Ltd. z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr*	3.581.860	58,80%	3.581.860	58,80%
Generali Otwarty Fundusz Emerytalny (Polska)	560.000	9,19%	560.000	9,19%
AIG Asset Management (Polska) S.A.	373.910	6,14%	373.910	6,14%

\* - Rockfield Trading Ltd. posiada: bezpośrednio 3.473.860 akcji „ATLANTA POLAND” S.A. co stanowi 57,02% udziału w kapitale Spółki oraz uprawnia do wykonywania 3.473.860 głosów, co stanowi 57,02% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz pośrednio tj. poprzez Rockfield Jurata Sp. z o.o. 108.000 akcji „ATLANTA POLAND” S.A. co stanowi 1,78% udziału w kapitale Spółki oraz uprawnia do wykonywania 108.000 głosów co stanowi 1,78% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki

Dariusz Mazur – Prezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. posiada 39.175 udziałów w kapitale spółki Rockfield Trading Ltd., z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr, stanowiących 100% w kapitale tej spółki oraz jest udziałowcem Rockfield Jurata Sp. z o.o. i posiada 10% udziałów tego podmiotu. W związku z powyższym posiada pośrednio tj. poprzez Rockfield Trading Ltd. oraz Rockfiled Jurata Sp. z o.o. 3.581.860 akcji zwykłych na okaziciela „ATLANTA POLAND” S.A. stanowiących 58,80% w kapitale zakładowym Spółki oraz w ogólnej liczbie głosów na jej Walnym Zgromadzeniu.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego tj. za I półrocze 2011r. do dnia przekazania niniejszego raportu, Spółka nie uzyskała informacji o zaistnieniu zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji „ATLANTA POLAND” S.A.

#### **11. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji przez osoby zarządzające spółki „ATLANTA POLAND” S.A.**

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A., na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego, stan posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające kształtował się następująco:

- Dariusz Mazur – Prezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A., posiada 39.175 udziałów w kapitale Rockfield Trading Ltd., z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr, stanowiących 100% w kapitale tej spółki oraz 10% udziałów w kapitale zakładowym Rockfield Jurata Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku. W związku z powyższym posiada pośrednio tj. poprzez ww. podmioty 3.581.860 akcji zwykłych na okaziciela „ATLANTY POLAND” S.A., które stanowią 58,80% kapitału zakładowego Spółki oraz dają prawo do 58,80% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.
- Maciej Nienartowicz – Wiceprezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A., posiada 24.500 akcji zwykłych na okaziciela serii G „ATLANTY POLAND” S.A. o wartości nominalnej 1,00 zł każda, nabytych od subemitenta usługowego BDM PKO BP S.A. w ramach realizacji programu motywacyjnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego tj. za I półrocze 2011r. do dnia przekazania niniejszego raportu, stan posiadania akcji przez osoby zarządzające nie zmienił się.

#### **12. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji przez osoby nadzorujące spółki „ATLANTA POLAND” S.A.**

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego, stan posiadania akcji przez osoby nadzorujące kształtował się następująco:

Piotr Mazur – Członek Rady Nadzorczej, posiada 50 akcji zwykłych na okaziciela serii B „ATLANTY POLAND” S.A. o wartości nominalnej 1,00 zł każda, stanowiących 0,0008% kapitału zakładowego Spółki oraz dających prawo do 0,0008% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej:

- Jolanta Tomalka
- Roman Zalewski
- Maciej Możejko
- Roman Gierszewski

nie posiadają akcji Spółki.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego tj. za I półrocze 2011r. do dnia przekazania niniejszego raportu, stan posiadania akcji przez osoby nadzorujące nie zmienił się.

#### **13. Informacja o toczących się postępowaniach, dotyczących zobowiązań lub wierzytelności spółki „ATLANTA POLAND” S.A. lub jednostki od niej zależnej**

- a) **postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta**

Ww. postępowania nie wystąpiły w III kwartale 2011 roku.

W dniu 26 września 2008 roku, w imieniu „ATLANTA POLAND” S.A. jako powoda, został złożony do Sądu pozew przeciwko pozwanym Arkadiuszowi Mikłaszowi, Adamowi Horemskiemu, Robertowi Koperczakowi, Michałowi Matujewiczowi, "Secus Asset Management" S.A. w Katowicach, Monice Wojtysiak - Trendel i Annie Czarniawskiej o zapłatę kwoty 8.600.000,00 zł wraz z odsetkami ustawowymi i kosztami procesu. Przedmiotem ww. postępowania sądowego jest odszkodowanie w kwocie 8.600.000,00 zł, stanowiącej wartość przedmiotu sporu, za szkodę wyrządzoną „ATLANTA POLAND” S.A. w związku z

transakcją nabycia przez „ATLANTA POLAND” S.A. od Arkadiusza Mikłusza łącznie 5.866 (pięć tysięcy osiemset sześćdziesiąt sześć) udziałów w kapitale zakładowym „Bakal Center” Sp. z o.o. z siedzibą w Zabrze (aktualnie: z siedziba w Dąbrowie Górniczej) w szczególności na podstawie umowy sprzedaży i przeniesienia udziałów z dnia 3 lipca 2006 roku oraz na podstawie umowy objęcia akcji z dnia 7 września 2006r. Zdaniem Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. powództwo w sprawie, o której mowa powyżej, jest uzasadnione w stosunku do wszystkich pozwanych.

- b) **dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem emitenta w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności – ze wskazaniem ich przedmiotu, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania**

Ww. postępowania nie wystąpiły w III kwartale 2011 roku.

**c) inne**

Nie wystąpiły w III kwartale 2011 roku.

**14. Informacje o transakcjach zawartych z podmiotami powiązаныmi o łącznej wartości przekraczającej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro**

W trzecim kwartale 2011 roku nie wystąpiły transakcje zawarte z podmiotami powiązаныmi o łącznej wartości przekraczającej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro.

**15. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.**

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport, w Spółce „ATLANTA POLAND” S. A. nie przeprowadzono żadnych operacji związanych z emisją, wykupem i spłatą dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

**16. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane**

W omawianym okresie Spółka nie wypłaciła ani nie zadeklarowała wypłaty dywidendy.

**17. Informacje o udzieleniu przez jednostkę dominującą lub przez jednostkę od niej zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość, co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta**

W omawianym okresie „ATLANTA POLAND” S.A. nie udzieliła żadnych poręczeń kredytu ani pożyczki oraz nie udzieliła gwarancji.

**18. Inne informacje, istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań**

Zdaniem „ATLANTA POLAND” S.A. w III kwartale 2010 roku nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz możliwości realizacji zobowiązań Spółki.

**19. Stanowisko Zarządu jednostki dominującej odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.**

„ATLANTA POLAND” nie publikowała prognozy wyników finansowych na 2011 rok.

## 20. Zobowiązania i należności warunkowe

Informacje dotyczące zobowiązań lub aktywów warunkowych „ATLANTA POLAND” S.A. istniejących na dzień 30 września 2011r. ujęte zostały w tabeli: Pozycje pozabilansowe Spółki w punkcie 3.2.2 niniejszego śródrocznego sprawozdania finansowego.

W porównaniu do stanu zobowiązań i aktywów warunkowych istniejących na dzień 31.12.2010 roku do dnia 30.09.2011 roku wystąpiły następujące zmiany:

W zakresie należności warunkowych:

a) cesja wierzytelności handlowych:

- cesja wierzytelności: – 744 tys. zł – pozycja dotyczy zabezpieczenia należności handlowych „ATLANTY POLAND” S.A.,

W zakresie zobowiązań warunkowych:

a) cesja należności handlowych:

- pozycja ta dotyczy cesji należności od wybranych klientów „ATLANTA POLAND” S.A. ustanowionej na rzecz PKO BP S.A. jako jedno z zabezpieczeń posiadanych przez Spółkę w ww. banku kredytów. Łączna kwota ww. cesji należności na dzień 30 września 2011 roku wynosiła 7.934 tys. zł.

Dodatkowym zabezpieczeniem zawartych przez Spółkę umów kredytowych, umów leasingu oraz gwarancji są weksle własne in blanco wystawione przez Spółkę.

## 21. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. będą miały wpływ na osiągnięte wyniki „ATLANTA POLAND” w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A. ocenia, iż kluczowym elementem dla osiągnięcia pozytywnych wyników finansowych w kolejnych kwartałach, będzie utrzymanie poziomu rentowności w postaci marży brutto, który był uzyskany przez Spółkę w okresie III kwartałów 2011 roku.

Ponadto, Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A. ocenia, iż w IV kwartale 2011 roku, zdarzeniem, które wpłynie na wyniki finansowe Spółki będą czynniki zewnętrzne wpływające na poziom kursów walut wymiennalnych, którymi Spółka na co dzień operuje, tj. waluta amerykańska USD i waluta europejska EUR.

Ponadto, Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A. ocenia, iż w IV kwartale 2011 roku, zdarzeniem, które wpłynie na wyniki finansowe Spółki będą Święta Bożego Narodzenia, których efektem będzie zwiększona sprzedaż zarówno w segmencie działalności hurtowej, jak i detalicznej - zgodnie z sezonowością działalności „ATLANTA POLAND” S.A., najwyższa sprzedaż realizowana jest w czwartym kwartale roku.

Dariusz Mazur  
(Prezes Zarządu)

Maciej Nienartowicz  
( Wiceprezes Zarządu)

Gdańsk 14 listopada 2011 r.